

Warum Versicherungsmakler?

Würden Sie einen Anwalt mit der Wahrung Ihrer Interessen beauftragen, der von Ihrer Gegenseite bezahlt wird?

Nein - das wäre doch fatal?

Warum tun dies dann Millionen von Verbrauchern bei der Versicherungsberatung von gebundenen Vertretern, die vertraglich Ihren Gesellschaften verpflichtet sind?

Was ist der Unterschied zwischen einem Versicherungsmakler und einem Versicherungsvertreter?

- Der **Versicherungsvertreter** (Vermittler, Agent, Hauptagent, Generalagent, Beauftragter oder wie diese Titel alle lauten) ist **Handlungsgehilfe des jeweiligen Versicherers** und darf nur dessen Produkte anbieten. Als Beauftragter des Versicherers muss er dessen Interessen wahren und dies im Zweifelsfalle auch gegen die Interessen seines Kunden!
- Der **Versicherungsmakler** ist **unabhängig, dass heißt an keine Gesellschaft gebunden**, und deshalb immer nur der **Interessenvertreter seiner Kunden!**

Welche Vorteile bietet Ihnen ein Versicherungsmakler?

- Ihr Versicherungsmakler kann die von Ihnen benötigten Risiken bei verschiedenen Gesellschaften eindecken und somit für Sie die jeweils beste Leistung zum günstigsten Preis erreichen.
- Ihr Versicherungsmakler wird Sie unabhängig von den jeweiligen Interessen eines Versicherers über wichtige Neuerungen und notwendige Änderungen Ihres Versicherungsschutzes informieren.
- Ihr Versicherungsmakler ist in der Lage, die sich im Moment ständig ändernde Marktsituation was Angebote, Leistungen, Bedingungen und Preise betrifft, für Sie auszuloten. Da er nur 1-Jahres Verträge anbietet, kann er Ihnen kurzfristig diese Neuerungen zukommen lassen.
- Ihr Versicherungsmakler kann im Schadensfall Ihre Interessen gegenüber jedem Versicherer unabhängig wahrnehmen und die Ihnen zustehenden Leistungen durchsetzen
- Sie haben das beste Preis- Leistungsverhältnis von über 230 Gesellschaften und den Service aus einer Hand.